

CHARGE D'AFFAIRES

Cette description des activités n'est pas exhaustive, le titulaire de l'emploi pourrait être amené à réaliser des activités complémentaires ou à être affecté à un autre emploi en fonctions des besoins du service.

Mission :

Le chargé d'affaires réalise le pilotage et le suivi d'une affaire à valeur technique et financière (produits, équipements, installations, prestations, solutions).

Le chargé d'affaires est le lien entre le client et les services de l'entreprise par la prise en charge des aspects commerciaux, techniques et financiers.

Relations de travail / responsabilité exercées

Sous la responsabilité hiérarchique du responsable commercial et du directeur technique, le chargé d'affaires interagit principalement avec :

- Clients/fournisseurs/responsable production,

L'activité implique une sérieuse relation et collaboration clients/fournisseurs/technique et nécessite une autonomie et une polyvalence fonctionnelle importantes ainsi qu'un travail d'équipe constant.

Activités significatives :

- Etudie et négocie le contenu des différents dossiers, avants projet, projets, appels d'offres et devis en tenant compte de spécifications de chaque client et en optimisant les paramètres coûts, délais et qualité avec le responsable commercial et/ou le directeur technique.
- Conçoit, définit et effectue des travaux de conception et de développement d'équipements électriques, peut réaliser des recherches appliquées, des études des améliorations techniques liées aux différents dossiers en relation avec le directeur technique.
- Est maître d'œuvre de l'affaire en cas de commande, il a donc tout pouvoir de décideur vis-à-vis de la fabrication de ladite affaire.
- Coordonne le lancement et la livraison de ses affaires passées en commande avec le responsable production en fonction de l'importance de l'affaire,

- Peut prospecter le marché et être amené à se déplacer en clientèle,
- Peut effectuer le TQC des différents dossiers sortis en commande et réalisation.
- Pour tout chiffrages importants de conception, l'aval du responsable commercial sera de mise.

Connaissances professionnelles spécifiques

- Maitrise de l'Electricité,
- Exploite les différents logiciels et progiciels mis à sa disposition, en relation avec le responsable du support technique informatique,
- Utilise des outils de communication,
- S'adapte aux évolutions des réglementations.